



## Referenzen von zufriedenen Auftraggebern und Teilnehmern firmeninterner Seminare

„In **fünf mehrtägigen Trainingsveranstaltungen** (mit je fünf Seminargruppen) wurden durch Herrn Schnappauf **alle Führungskräfte** und Führungsnachwuchskräfte unseres Kreditinstitutes geschult und für den Bereich Führungsaufgaben sensibilisiert. Viele wertvolle Erfahrungen aus den **anschaulichen und erlebnisreichen Übungen** und den **videogestützten Gesprächstrainings** wirken in der Praxis immer noch positiv nach.

Wir haben Herrn Schnappauf als verständnisvollen und **zielstrebigem** Trainer schätzen gelernt. Vorbildlich ist auch seine **sehr gute Seminar-Vor- und -Nachbereitung**.“

Dr. Reiner Steltmann, Vorstandsvorsitzender,  
Kreissparkasse Limburg

### „Kurze Referenz über Ihre Seminararbeit bei der Software AG:

Nach meinem Eintritt als Personalleiter bei der Software AG war es mein Anliegen, alle Führungskräfte des Hauses im Erlangen von Führungsmethoden mit einem ganzheitlichen und zum Selbstverständnis des Unternehmens passenden Ansatz ausbilden zu lassen. Eine solche Maßnahme hatte vorher noch nie stattgefunden. Nach intensiven Gesprächen mit dem Vorstand konnten wir 1987 das Projekt starten. Insgesamt knapp **über 100 Führungskräfte** wurden in zwei bzw. drei Blöcken über mehrere Jahre hinweg in den Themenbereichen

- Basisführungstechniken (6 Tage)
- Führen im Team (3,5 Tage)
- Gesprächsführung (Kleingruppen-Videotrainings, 3,5 Tage)

intensiv ausgebildet. Dazu kam im Bedarfsfall noch intensives Einzel-Coaching.

Ihre Seminare waren **sehr gut vorbereitet**, von inhaltlich hoher Qualität und sehr abwechslungsreich mit Hilfe von **Fallstudien, Praxisfällen** etc. angereichert. Die **Arbeitsunterlagen** waren **umfassend** und ebenfalls **qualitativ hochwertig**. Die Beurteilungen der Seminare lagen **immer zwischen sehr gut und gut**, gemessen am Schulnotensystem. Für weitere Auskünfte stehe ich gerne zur Verfügung.“

Helmut Habermehl, Software AG Stiftung



**„Die Private Weißbierbrauerei Georg Schneider und Sohn**

hat mit RAS Training und Beratung **Kundenorientierungs-, Verkaufs- und Führungs-Trainings** durchgeführt, die auch noch nach über einem Jahrzehnt positive Auswirkungen zeigen. Sehr wertvoll waren für uns auch die Workshops zum Erarbeiten einer **Unternehmens-Philosophie** und zur **Team-Entwicklung** im erweiterten Führungskreis. Wir sind mit Rudolf A. Schnappauf sowohl als Trainer als auch als Moderator stets sehr zufrieden.“

Georg Schneider, Dipl.-Braum., Dipl.-Kfm.,  
Weißbierbrauer in 6. Generation

„In Workshops zur **Team-Bildung** haben Iris und Rudolf A. Schnappauf es geschafft, aus den Führungskräften aller Unternehmensbereiche ein Team zu formen, das gemeinsam an einem Strang zieht und zur Zeit gemeinsam in **Visions-Workshops** die **neue Unternehmensausrichtung** und -Strategie erarbeitet. Die beiden souveränen **Moderatoren** sorgen bis in den Abend mit vielen Ideen für Schwung und harmonische Arbeitsatmosphäre im Team.“

Christian Wieninger, Dipl.-Kfm., Unternehmer,  
Privatbrauerei M.C. Wieninger

„Rudolf A. Schnappauf hat uns in einer Phase enormen Wachstums sehr geholfen, als **Team** zueinander zu finden und die **Kommunikation** untereinander sowie in der **Beratung unserer Kunden** erheblich zu verbessern. Seine langjährige Erfahrung und große Kompetenz als Trainer ist in jeder Seminarphase angenehm zu spüren. Die in seinen Trainings gewonnenen Erfahrungen haben uns sowohl beruflich als auch persönlich immer wieder neu **motiviert**.“

Christian Kreß, Bereichsleiter,  
XCOM AG

„RAS Training und Beratung hat mehrfach durch **stets individuelle, kundenspezifische** und **fachlich sehr fundierte Seminare** zur **Strategiefindung** und **Team-Bildung, Kundenorientierung** und zum verkaufsfördernden **Messeverhalten** wesentliche Beiträge zum Erfolg von mir geführter Softwarevertriebs- und Kundendienst-Firmen geleistet.

Besonders hervorzuheben ist Rudolf Schnappaufs große **Flexibilität**, kurzfristig auf veränderte Anforderungen effizient und kompetent einzugehen.“

Uwe Westermeier, Dipl.-Ing., Geschäftsführer der  
TEDAS Control Systems Software GmbH und Integrated Systems GmbH



„Ich habe Rudolf A. Schnappauf als **kompetenten und erfahrenen Management-Trainer, einfühlsamen Rhetorik-Seminarleiter** und engagierten Unternehmensberater schätzen gelernt. Er hat mir viele wertvolle Impulse für den Umgang mit meinen Mitarbeitern und Kunden geliefert und für meinen Betrieb wichtige **Führungsinstrumente** und **Konzepte** entwickelt.“

Klaus Eckstein, Unternehmer,  
Eckla Metall- und Kunststofftechnik GmbH

„Wir bestätigen Ihnen gerne, dass wir mit Ihrer Arbeit **sehr zufrieden** waren. Sie haben uns eine **fundierte Unternehmens-Analyse** erstellt, die Sie **anschaulich präsentiert** haben. Sie haben schlüssige, wie auch in der Praxis griffige Maßnahmen mit der Führungsmannschaft entwickelt.

Als Trainer haben Sie es gleichermaßen gut verstanden, sowohl mit unserer Führungsmannschaft zu kommunizieren und diese zu motivieren, als Sie es auch verstanden haben, **sich auf die Sprache** unserer Bierführer **sehr gut einzustellen**, denen Sie in lebendiger Weise **Kunden- und Service-Orientierung** überzeugend nahe gebracht haben.“

Franz Xaver Glossner, Dipl.-Braum., Inhaber,  
Brauerei Franz Xaver Glossner

„In meiner Zeit als Mitglied des Vorstands der Schwaben Bräu Robert Leicht AG haben wir den kompletten Verkaufsaußen- und -innendienst in **sieben Seminargruppen** mehrere Jahre unter Leitung von Herrn Schnappauf trainiert.

Unsere Ziele, **positive Einstellung zum Kunden** und zum **aktiven Beraten und Verkaufen, partnerorientierte Flexibilität** sowie sicheres **Beherrschen systematischer Verkaufsmethodik** von der Gesprächsvorbereitung bis zum Gewinnen von Referenzkunden wurden dank des **pädagogischen Geschicks** und **fachlichen Könnens** des Trainers sowie seiner vorbildlichen **persönlichen Integrität** und der **praxisbezogenen Beispiele** voll erreicht.

Begeistert aufgenommen wurden auch die anschließenden **dreistufigen Verkaufsgesprächs-Trainings anhand aktueller Kundenfälle**. Hier bewies Herr Schnappauf besonderes **Gespür für die individuellen Stärken** der einzelnen Teilnehmer und gewann auch die anfänglichen ‚Skeptiker‘ dank seines **aufbauenden und einfühlsam korrigierenden Feedbacks** während der Supervision und der **Videoanalysen**.

Ich habe mit Herrn Schnappauf auch in der Dinkelacker Brauerei zusammengearbeitet und empfehle ihn jederzeit gern weiter.“

Volker Henne, ehem. Vorstand Marketing und Vertrieb,  
Schwaben Bräu Robert Leicht AG und Dinkelacker Brauerei



„Rudolf A. Schnappauf hält seit 12 Jahren sehr erfolgreich **Verkaufskommunikations-Seminare** im Rahmen der Energieberater-Schulungen von Junkers. Im Training 'Meinen Kundenkontakt erfolgreich verbessern' erhalten wir ausschließlich sehr positive Rückmeldungen zufriedener und **begeisterter Teilnehmer**. Dabei werden Inhalte, Methoden und Trainer gleichermaßen gelobt.“

Gunther Keller, Dipl.-Ing. (FH), Leiter der Junkers-Kundenschulung,  
Robert Bosch GmbH, Geschäftsbereich Thermotechnik

„Seminare besuchen und vieles lernen ist die eine Seite, das Gelernte schnell umzusetzen, die andere Seite. So bleibt oft eine schöne Erinnerung, aber wenig, was man dann im Alltag wirklich dauerhaft anwendet. Bei Rudolf Schnappauf ist das anders!

Der systematische Seminaraufbau von ‚Wie gewinne und überzeuge ich meine Gesprächspartner?‘ vermittelte uns sofort die **praktische Umsetzung** für den Alltag, eine Erfahrung, die wir gleich nach unserer Rückkehr nutzen konnten. Das im Seminar zu **Kunden- und Service-Orientierung** Gelernte ist uns jetzt eine **wertvolle Hilfe bei Verhandlungen** und im Umgang mit unseren Kunden und Lieferanten, besonders, um **dauerhafte und vertrauensvolle Win-Win-Beziehungen** zu knüpfen. Die **ausführlichen und anschaulichen Unterlagen** geben uns zusätzlich immer wieder die Möglichkeit, noch einmal alles nachzulesen und zu vertiefen.

Fazit: Ein tolles Seminar und ein Trainer, der es schafft, sofort den richtigen, **persönlichen Kontakt** zu den Teilnehmern herzustellen, so dass das Lernen in einer besonderen und **wohltuenden Atmosphäre** stattfindet. Rudolf Schnappauf ist ein **„Seminarleiter mit Herz“**. Unseren Freunden und Geschäftspartnern empfehlen wir seine Seminare.“

Dagmar und Michael Lalk, Michael Lalk GmbH,  
Mobilbauten-Baumaschinen, Elmshorn

Referenzen offene Intensiv-Kurse:

[www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen\\_offene\\_seminare.pdf](http://www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen_offene_seminare.pdf)

Referenzen Coaching / Lebensberatung:

[www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen\\_coaching.pdf](http://www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen_coaching.pdf)

Referenzen Systemische Aufstellungen:

[www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen\\_aufstellungen.pdf](http://www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen_aufstellungen.pdf)

Referenzen firmeninterne Weiterbildung:

[www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen\\_auftraggeber.pdf](http://www.RAS-Training.de/neu/pdf/referenzen_auftraggeber.pdf)